CLAAN

CLAAN EXPORT S.L.

Export

Internacionalización de Empresas

Índice

El Proceso _04
Servicios ON _08
Servicios _12
CLAAN Export _13
Contacto _15

CLAAN

CLAAN EXPORT S.L.

Export

Reduce tus costes de exportación y consigue que tus ventas se disparen en nuevos países clave.

El Proceso de Exportación

01 Cliente

Detectamos tus **necesidades** para hacerte crecer.

02 Análisis

Análisis y diagnóstico del estado actual de la **empresa**.

03 Equipo

Queremos **conocerte** de cerca y lo mejor es trabajar en equipo.

04 Objetivos

Objetivos concretos, reales y sobre todo, **personales**.

05 Estrategia

Te proponemos una **línea de trabajo**, tanto en el canal tradicional como digital.

06 Acción

Pasamos a la acción. Con formación o acompañándote en tu camino a la **meta**.

CLAAN
CLAAN EXPORT S.L.
Export

01 Cliente

Siéntete la parte más importante del proceso. Es indispensable conocer tus necesidades para acompañarte en tu proceso de crecimiento
al mundo.

02 Análisis

Hay que estudiar todo a la perfección. Cuáles son tus fortalezas y tus debilidades; y sobre todo, en qué podemos diferenciarnos de la competencia, para entrar con paso firme en el mercado.

03 Trabajo en Equipo

Trabajaremos codo con codo, seremos parte de tu equipo, porque sólo siendo uno más, podremos conocer las verdaderas necesidades y posibilidades de tu empresa.

04 Objetivos

¿Qué queremos conseguir? ¿A dónde vamos a llegar? Marcaremos unos objetivos que sean reales, concretos y sobre todo que sean únicos, sólo los tuyos.

05 Estrategia

¿Cómo vamos a conseguir los objetivos marcados? Hace falta un plan,una ruta que seguir. Te guiamos hacia tu meta, tanto en el canal tradicional como en el digital.

06 Acción

¿Estás preparado para exportar?
Te formamos, te acompañamos o simplemente, déjalo todo en nuestras manos.

Servicios ON

La ruta de trabajo, depende sólo
y únicamente de ti.

Adaptamos nuestros servicios a las
necesidades de tu empresa.

- ACCIÓN
- INTEGRACIÓN
- PERSONALIZACIÓN

Servicios ON

ACCIÓN

A quién va dirigido:
Empresas que aún no se han iniciado en la internacionalización.
De manera eficiente, se podrá comprobar la viabilidad de tu producto en otros países, tanto en el canal online como offline.

Temporalización:
8 semanas.

8 SEMANAS

Semana 1
- Diagnóstico.
- Formación.

Semana 2
- Planificación de objetivos.
- Estrategia omnicanal.

Semanas 3 y 4
- Elección de estrategia digital.

Semanas 5 y 6
- Contacto offline, 10 leads.

Semana 7
- Resultado.

Semana 8
- Informe.

Servicios ON

INTEGRACIÓN

A quién va dirigido:
Empresas que ya han dado el paso hacia la internacionalización.
Proporcionamos el servicio de un Especialista en exportación, para desarrollar tu departamento de Comercio Exterior, bajo una estrategia onmicanal.

Temporalización:
Plazo según las necesidades.

12 MESES

Análisis
- Diagnóstico.
- Formación.

Estrategia
- Planificación de objetivos.
- Estrategia omnicanal.

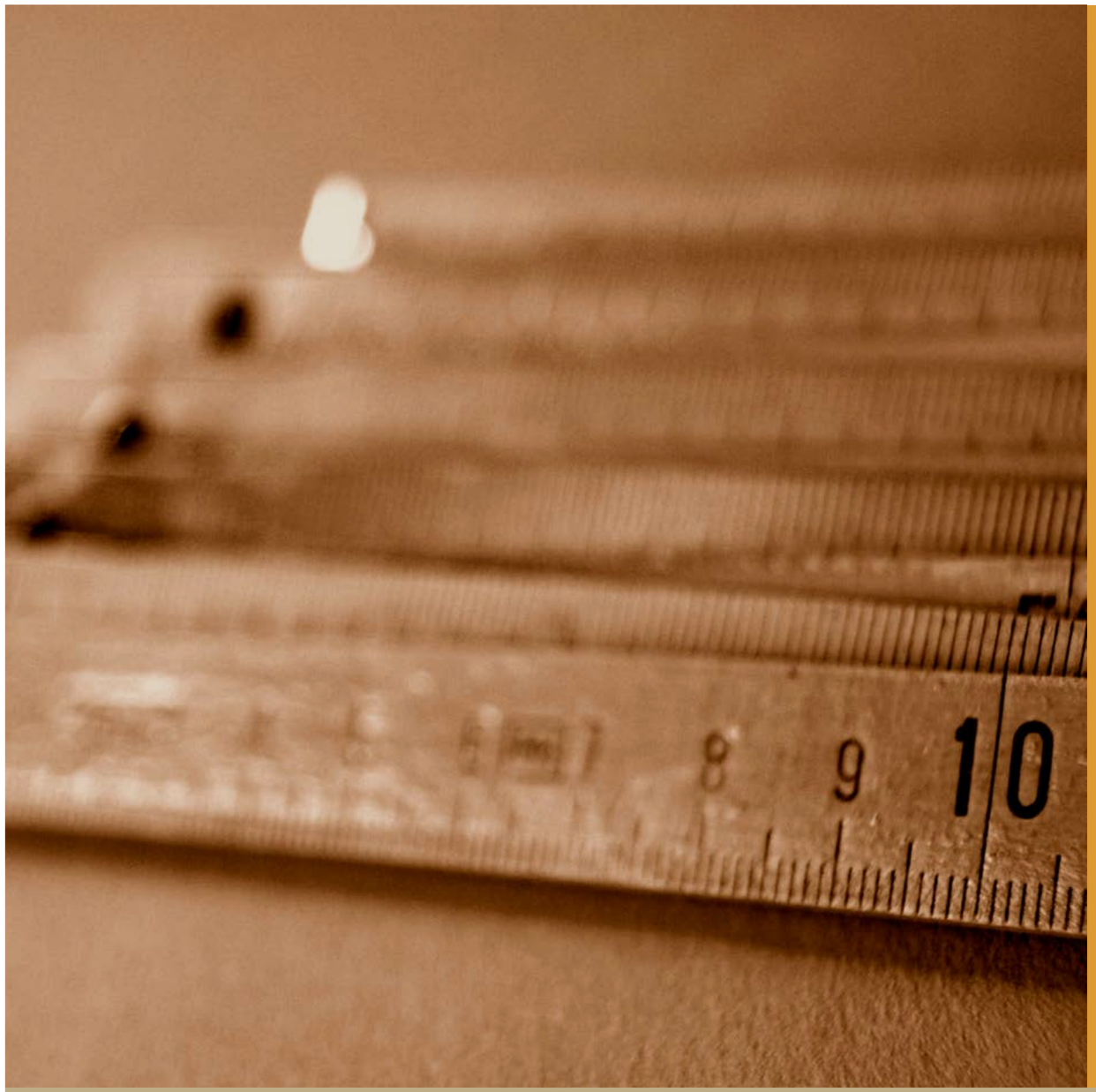
Venta Offline
- 20 leads, primer mes.
- +10 leads, los meses consecutivos

Venta Online
- Marketplaces.
- E-Commerce.
- Redes Sociales.
- SEO.
- SEM.

Back Office
- Pedidos.
- Logística.
- Incidencias.
- Administración.
- Agendas.

Interlocutor
- Agentes de Aduanas.
- Legal.
- Técnicos.

Informe
- Periódico.
- Situación y Avances.



Servicios ON

PERSONALIZACIÓN

A quién va dirigido:
Si estás al frente del Departamento de Comercio Exterior, pero necesitas ayuda en cualquier otra área que haga crecer tu proyecto, seremos parte de tu equipo, con servicios a medida.

Temporalización:
Plazo a establecer, según las necesidades.

A ESTABLECER

Servicios Administrativos

- Auditoría para Exportación.
- Auditoría para Importación.
- Asesoramiento aduanero, logístico, legal y de cobro.

Servicios Estratégicos

- Selección de mercados.
- Inteligencia competitiva.
- Plan de Internacionalización omnicanal.
- Diseño de material corporativo.

Servicios Offline

- Prospección y contacto con clientes potenciales.
- Preparación de agendas comerciales.
- Planificación de ferias.

Servicios Online

- Marketplaces.
- E-Commerce.
- Redes Sociales.
- SEO.
- SEM.

Servicios

Preparación para la internacionalización

Análisis previo para la identificación de elementos diferenciadores del proyecto. Asesoramiento en material corporativo para la puesta en marcha.

Requisitos necesarios para la exportación

Asesoramiento burocrático que poseemos gracias a nuestra experiencia como empresa exportadora.

Importación

Búsqueda de proveedores para ahorro de costes en la producción, siendo más competitivo.

Acompañamiento en ferias

Preparación de ferias virtuales o ferias tradicionales con visitas al stand, acompañamiento y seguimiento post-feria.

Viajes/Agendas virtuales

Realización del itinerario del viaje o videoconferencias con posibles clientes potenciales interesados.

Externalizar la exportación

Outsourcing del departamento, evitando así costes fijos, sin limitaciones a la hora de abarcar varios mercados, online y offline.

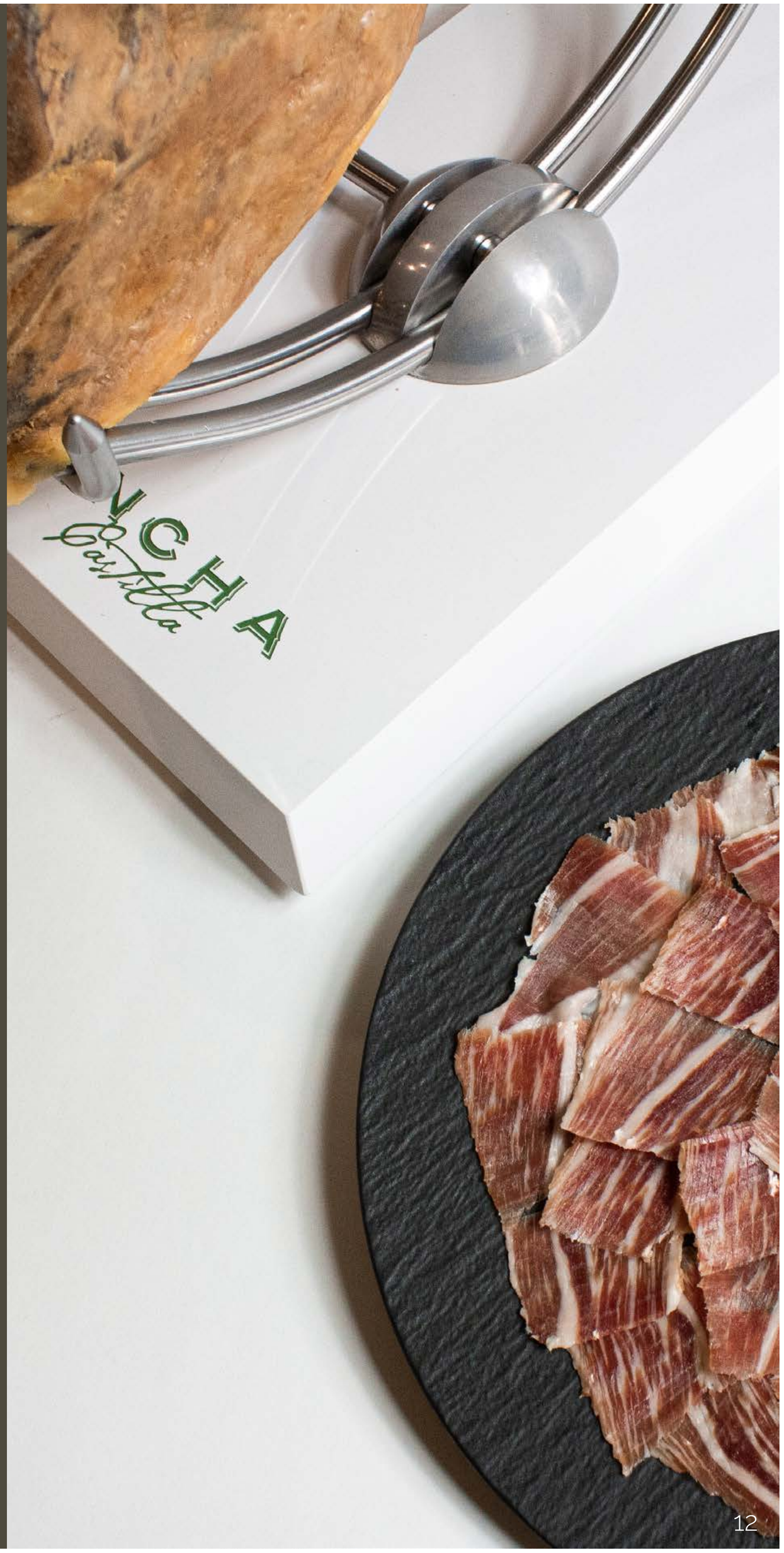
Asesoramientos concretos

Servicios a medida según necesidad.

Por qué CLAAN Export

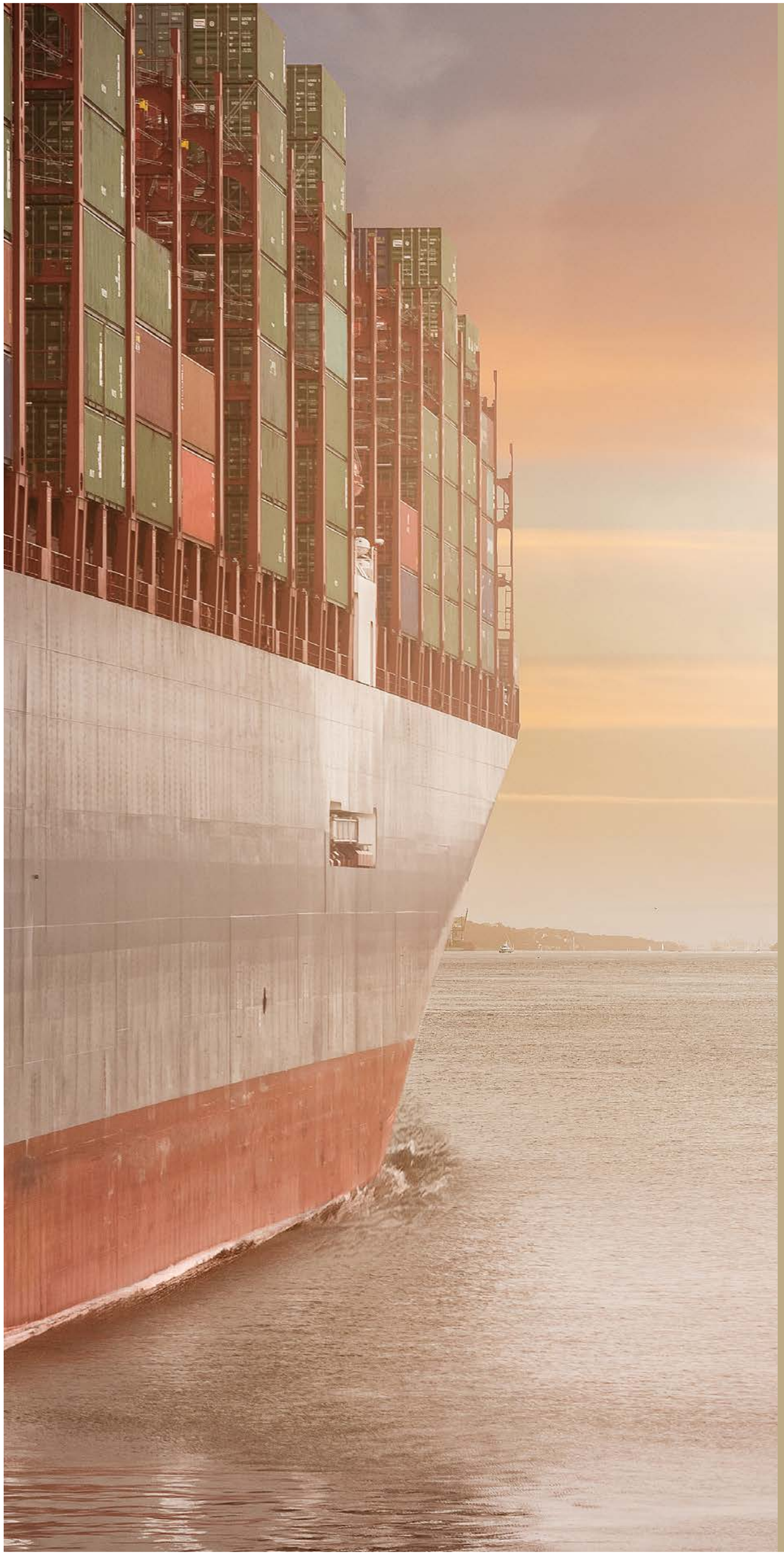
Desde 2010 **CLAAN Export** ha ayudado a la internacionalización de empresas y al desarrollo de complejos procesos de importación y exportación en Europa y Asia.

Además, creamos nuestra propia marca de alimentación, **ANCHA Castilla**, seleccionamos productos de Calidad y Tradición, bajo los estándares de **la Certificación Internacional IFS**, garantizando así a nuestros clientes que cumplimos con los requisitos fundamentales de seguridad y calidad alimentaria. Y mediante nuestro catálogo llevamos la gastronomía española al resto del mundo.



Elemento Diferenciador

La doble actividad como empresa comercializadora y exportadora simultáneamente, es nuestro **elemento diferenciador**. Nos capacita para compartir nuestra experiencia, ofreciéndote un servicio único y eficaz, siendo **tu interlocutor** ante proveedores o clientes extranjeros y técnicos de **departamentos de exportación** (agentes de aduanas, abogados, entidades de riesgos comerciales o gestores de marketing digital entre otros.)



Contacto

Oficina:
C/ Ruiz Morote, 8 · 3ºA
13001 · Ciudad Real

T. +34 926 232 415
M. +34 669 555 813
contacto@claanexport.com

claanexport.com

CLAAN
CLAAN EXPORT S.L.